

#### CALENDARIO DEL CURSO IMOBILIARIO

(1er mes de actividad en el sector)

### 1ª SEMANA

## 2ª SEMANA

# 3ª SEMANA

## 4ª SEMANA

### 5<sup>a</sup> SEMANA

	1					
TU PRIMER DÍA	TU 2º DÍA	TH SED DÍA	TU 4º DÍA	TU 5º DÍA	TU 6º DÍA	TU 7º DÍA
Bienvienida		TU 3ER DÍA  9A Campaña publicitaria	10 4° DIA	10 3° DIA		107° DIA
1 Introducción al Curso 2 Curso del Correo	8A Listado de tareas a realizar	inicial	10 Atender demandas	13 Captacion de viviendas por teléfono	ENTREGA DE DIPLOMA	
Aqenda Inmobiliaria Web y Programa inmobiliario	8B Orden de las gestiona la	9B Publicar en 1000		14 Evaluar el precio		
3 Elegir tu zona de trabajo	vivienda	portales a la vez	11 Evaluar demandas	de una vivienda de alquiler CAPTADA		
4 Estudio de Mercado de tu zona	8C Manual para alquilar un a vivienda	9C Publicar en el portal	<u>que solicitan información</u> <u>de una vivienda de</u>	15 Publicar anuncios 16 Crear Reclamos	45A Análisis de los resultados de la	iLIBRE!
5 Preparar tu ordenador	8D Censo de clientes	Milanuncios ILIMITADOS	<u>alquiler</u>	<u>publicitarios</u>	1ª semana de actividad	
<u>6 Crear tu</u> plan de Negocio anual	Copia de Seguridad y envío de informe	<u>"a mano</u> "	12 Localizar Inmuebles	8D Censo de clientes Copia de Seguridad		
7 Preparar tu material de trabajo y documentos	8E Cumplir objetivos diarios	9D Renovar Anuncios		y envío de informe	9D Renovar Anuncios	
Test 1	Test 2	Test 3	Test 4	Test 5	Test 6	
TU 8º DÍA	TU 9º DÍA	TU 10º DÍA	<u>TU 11º DÍA</u>	TU 12º DÍA	TU 13º DÍA	<u>TU 14º DÍA</u>
8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	
	19A Reservar	20A Realizar comprobación	21 Preparación	25 Asistencia a la firma y lectura del contrato	ENTREGA	
17 Concertar visitas	un inmueble	del estado de cargas y titularidad del inmueble	del contrato de alquiler	26 Finalizar servicios de	DE DIPLOMA	
		20B Señalizar	22 Tramitar la poliza de impago de renta	cara al propietario 27 Finalizar servicios de	ann a tha a la	HADDEL
18 Preparar Visitas	19B Realizar estudio de	un inmueble	23 Realizar inventarios	<u>cara al inquilino</u> 28 Domiciliaciones	45B Análisis de los resultados de la	<u>iLIBRE!</u>
(Calendario) y Realizar visitas	solvencia del inquilino	20C Devolver la reserva al inquilino en caso de	Escrito. Fotos y en Vídeo	29 Seguimiento y rescisión	2ª semana de actividad	
(Sistema)		negociación fallida	24 Tramitar certificado	de contrato de alquiler 8D Censo de clientes	0D D	
		20 D. Tramitar certificado energético	<u>de inmueble</u>	Copia de Seguridad v envío de informe	9D Renovar Anuncios	
Test 7	Test 8	Test 9	Test 10	Test 11	Test 12	
TU 15º DIA	TU 16º DIA	<u>TU 17º DÍA</u>	TU 18º DIA	<u>TU 19º DÍA</u>	TU 20º DÍA	TU 21º DIA
OE Complie phinting dissing	OF Complianting dississ	OE Complie phinting dissing	OE Complie phinting dississ	OE Complie phieticae dississ	8E Cumplir objetivos diarios	
8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	ENTREGA DE	
				34 Crear Página	DIPLOMAS	
30 Crear Página de Facebook	31 Crear Página de Youtube	32 Crear Página de Twiiter	33 Crear Página	<u>de Linkedin</u>	45C Análisis de los	HADDEL
<u>r acebook</u>	Toutube	<u>ue rwiter</u>	de Blogger	8D Censo de clientes	resultados de la	<u>iLIBRE!</u>
				Copia de Seguridad	3ª semana de actividad	
				y envío de informe	9D Renovar Anuncios	
Test 13	Test 14	Test 15	Test 16	Test 17	Test 18	
TU 22º DIA	TU 23º DIA	TU 24º DIA	TU 25º DIA	TU 26º DÍA	TU 27º DIA	TU 28º DIA
8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios ENTREGA DE	
		37 Conocer y promocionar		40 Alta en páginas web donde puedes publicar	DIPLOMA	
2E Cross v oditor Vidoo	26 Captar ovelusiva do	otros servicios:	38 Modificar y	<u>vídeos</u>		
35 Crear y editar Vídeo de inmueble	36 Captar exclusiva de Inmueble	FINANCIACIÓN www.mercaservice.financiacion	personalizar tu Página	41 Alta y manejo del multipublicador de	45D Análisis de los	iLIBRE!
		MOTOR www.mercaservice.com/sequros	Web inmobiliaria	<u>vídeos</u> 8D Censo de clientes	resultados de la 4ª semana de actividad	
		<u>SEGUROS</u>	39 iFecha máxima para darte de BAJA voluntaria	Copia de Seguridad	4- sellialia de actividad	
		www.mercaservce.com/sequros	de la Franquicia!	y envío de informe	9D Renovar Anuncios	
Test 19	Test 20	Test 21	Test 22	Test 23	Test 24	
TU 29º DIA	TU 30° DIA	TU 31º DIA	TU 32º DIA	TU 33º DÍA	TU 34º DIA	TU 35° DIA
QE O malis abiations disciss	QE Complie phiastrap discip	9E O malis abiativas divise	RE Complicabilities distinct	9E O malie abiativa altria	9E O malis abiations disciss	
8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	8E Cumplir objetivos diarios	
					45E Análisis de la	
	43 Curso para montar tu red comercial.		iSe abre el plazo de pago		5ª semana de actividad	iLIBRE!
42 Como colaborar con otro Merca Service	(¿Cómo tener Agentes?)		de la cuota mensual de la Franquicia!	8D Censo de clientes	46 Análisis de los resultados del PRIMER	
out o Marca Service	44 Carrana ii a muhitata sia			Copia de Seguridad y envío de informe	MES de actividad	
	44 Campaña publicitaria				47 Balance de Ingresos	
	p <u>ara consequir agentes</u>				y Gastos del mes	
Test 25	Test 26	Test 27	Test 28	Test 20	y Gastos del mes Test 30	